ARIANA

Tecnología para atender, vender, recuperar más cartera y automatizar mejor.



Ya funciona · Ya tenemos clientes · Generamos ingresos · Ahora queremos escalar

EL PROBLEMA

Las empresas están incorporando más tecnología e IA, pero llevarlas a la operación real sigue siendo el reto.



Solo el 31% de las grandes empresas afirma tener la IA incorporada integralmente. Datos, integración y gobierno siguen siendo las principales barreras para llevarla de la experimentación a la operación real.

01 — LA BRECHA ENTRE LA EXPERIMENTACIÓN Y UNA IMPLEMENTACIÓN EFECTIVA

Las empresas ya están operando agentes de IA, por necesidad o moda, pero el reto aparece cuando quieren incorporarlos a su operación real: conectarlos con sus datos, sistemas, procesos y reglas de negocio. Alejándose de una posible hiper automatización de sus flujos.

Solo el 29% de las grandes organizaciones a nivel mundial afirma tener la orquestación plenamente integrada en sus flujos de trabajo.

02 — FALTA DE ORQUESTACIÓN

Las empresas suman IA, CRM, ERP, WhatsApp, pagos, correo y otras tecnologías, pero muchas siguen funcionando por separado. Sin una capa que las coordine, los procesos continúan fragmentados, requieren intervención humana y son difíciles de automatizar de principio a fin.

LA SOLUCIÓN

Somos la capa de orquestación e hiper automatización empresarial que conecta datos, sistemas, procesos, personas y agentes de IA para integrarlos en una sola operación.

01 — ANÁLISIS SITUASIONAL E IDENTIFICACIÓN DE OPORTUNIDADES DE AUTOMATIZAR

Cada empresa opera diferente.
Diseñamos la solución alrededor de sus procesos, reglas de negocio, industria y objetivos, en lugar de tener que adaptarse a una herramienta estándar.

02 — CONECTAMOS Y ORQUESTAMOS

Conectamos agentes de IA, CORE, CRM, ERP, WhatsApp, telefonía, pagos, correo, datos y personas, coordinando cuándo y cómo debe intervenir cada uno dentro de un mismo proceso.

03 — HIPERAUTOMATIZAMOS

Pasamos de automatizar tareas aisladas a ejecutar procesos completos de principio a fin, reduciendo intervención manual y permitiendo que la operación pueda escalar.



Ya no es incorporar más tecnología. Es conseguir que datos, sistemas, flujos de trabajo, personas y agentes de IA trabajen como una sola operación.

UN CLIENTE COMPRA

1. **WhatsApp**
   El cliente escribe por WhatsApp
2. **Agente IA**
   Entiende la necesidad y responde
3. **Consulta CORE**
   Obtiene la información del cliente y producto
4. **Cotiza**
   Genera propuesta automáticamente
5. **Genera pago**
   Envía enlace de pago
6. **Confirma**
   Valida el pago en tiempo real
7. **Factura**
   Emite y envía la factura
8. **Actualiza CRM/CORE**
   Registra la operación y sincroniza datos
9. **Inicia seguimiento**
   Notifica al responsable y continúa el proceso

SALUD: TRACCIÓN Y OPORTUNIDAD DE CRECIMIENTO

SALUD

Clínicas y hospitales

Atención → Agendamiento → HIS → Pago → Seguimiento

POTENCIAL ECUADOR → +20.379 prestadores privados de salud (Acces)

TAM · Mercado total teórico

USD 73,36 M

Ingresos recurrentes anuales

SOM · Objetivo de captación 2030

USD 1,08 M

Ingresos recurrentes anuales

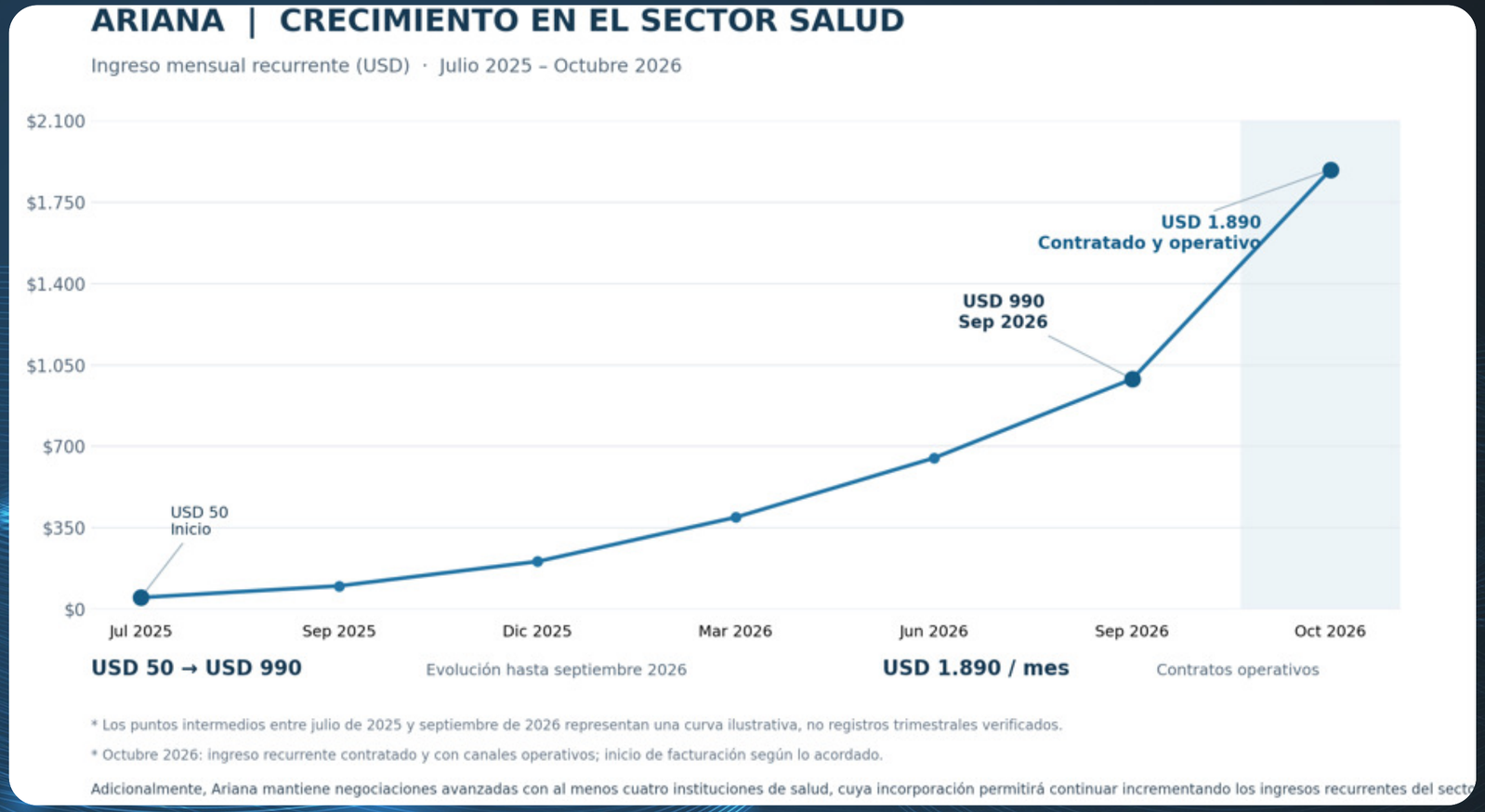
300 clientes estimados a 2030

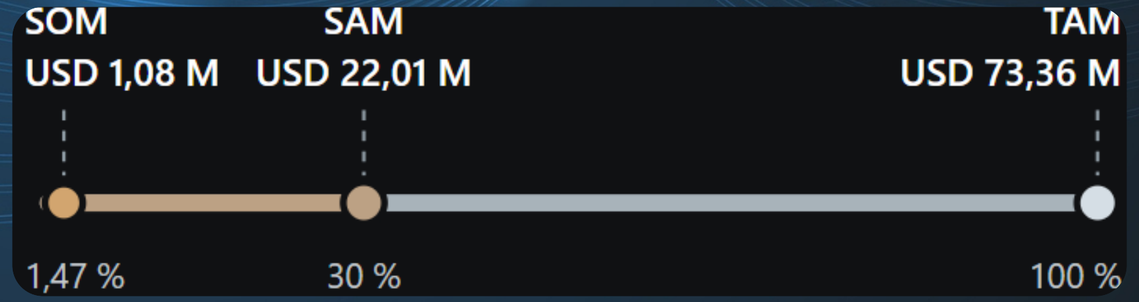
1,47 % del TAM

SAM · Escenario 30 %

USD 22,01 M

6.114 establecimientos aprox.





- Ticket base promedio: USD 300/mes + implementación
- Clientes Enterprise: hasta USD 2.000/mes

MODELO DE NEGOCIO

B2B. Orquestamos operaciones y crecemos junto con las necesidades de cada cliente.

COMO MONETIZAMOS

- **IMPLEMENTACIÓN**
- **FEE MENSUAL**
- **VOLUMEN EN CAMPAÑAS POR WHATSAPP**
- **NUEVAS SOLUCIONES**
- **VALOR POR USUARIOS DE LA CENTRAL TELEFÓNICA**



POSICIONAMIENTO



COMPETENCIA

Mercately · Kommo · B2Chat · Respond.io · Jelou.ai · NexoLux · Zolutium

CONVERSACIÓN
WhatsApp · canales · campañas · CRM

AUTOMATIZACIÓN
Bots · agentes IA · workflows

Lo que nos diferencia

ORQUESTACIÓN

CORE + sistemas + datos + personas + IA + procesos

Workers expertos en ADS, finanzas, atención, etc., que alimentan con conocimiento constante a un macro agente que ejecuta y resuelve.

Nuestra apuesta no es competir por tener más funcionalidades sino ayudar a las empresas a mejorar, rentabilizar, optimizar procesos y a las personas para que gestionen la información de un modo más automático.

EQUIPO

Combinamos tecnología, implementación, seguridad, negocio y experiencia real en las industrias donde operamos.

01 — DESARROLLO Y TECNOLOGÍA

1 Líder de Desarrollo + 2 Desarrolladores

Diseño, programación, arquitectura, integraciones, APIs, agentes de IA y evolución continua de la plataforma.

02 — DISEÑO E IMPLEMENTACIÓN DE SOLUCIONES

2 Especialistas de Implementación

Entienden la operación del cliente, diseñan los procesos y los convierten en soluciones que Ariana orquesta, automatiza y lleva a producción.

03 — SEGURIDAD E INFRAESTRUCTURA

1 Ingeniero de Ciberseguridad e Infraestructura
Seguridad de la información, ciberseguridad, monitoreo de infraestructura, disponibilidad y rendimiento de la plataforma.

04 — NEGOCIO Y DIRECCIÓN

CEO + Gerencia de Desarrollo de Negocio + Socio

Dirección estratégica, administración y finanzas, ventas, marketing, networking, alianzas y desarrollo de nuevas oportunidades de negocio.

No partimos solamente de tecnología. Tenemos experiencia desarrollando, implementando - desplegando soluciones SaaS y conocimiento de operaciones en salud, telecomunicaciones, financiero, inmobiliario, retail y otros sectores empresariales.

INVERSIÓN

Buscamos un socio que, además de **financiamiento**, nos aporte **contactos estratégicos y proveedores** para acelerar nuestro **crecimiento en el sector salud** en Ecuador y preparar nuestra **expansión internacional.**

CONTACTOS ESTRATÉGICOS

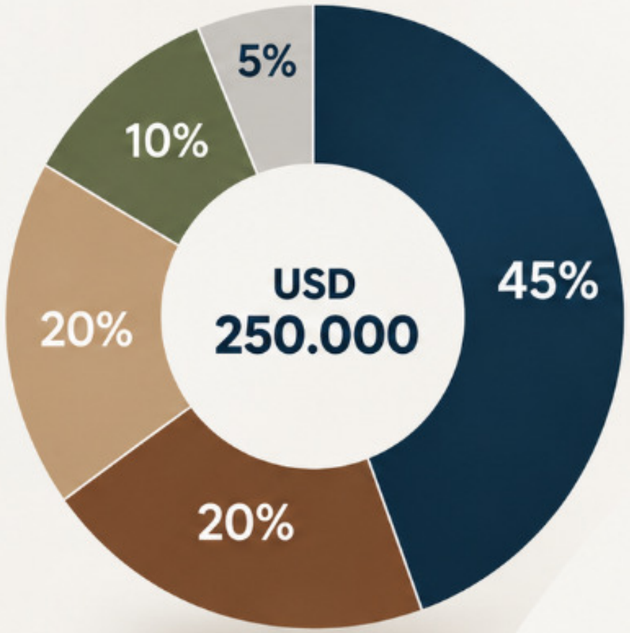
CRECIMIENTO NACIONAL

FINANCIAMIENTO y PROVEEDORES

INVERSIÓN SOLICITADA

USD 250.000

Para acelerar el desarrollo tecnológico, la operación comercial y el escalamiento de Ariana en el sector salud.



45%

PLATAFORMA DE IA Y WORKERS
- Infraestructura de cómputo (servidores con GPU)
- Desarrollo de la red neuronal y orquestación de agentes (workers)
- Mejora de funcionalidades y escalabilidad de la plataforma

20%

EQUIPO TECNOLÓGICO
- Contratación y fortalecimiento del equipo de desarrollo
- Equipo de implementación y soporte técnico
- Herramientas de desarrollo, licencias y capacitación

20%

MARKETING Y GENERACIÓN DE DEMANDA
- Campañas en Meta Ads y TikTok Ads
- Producción de contenido de valor y posicionamiento de marca
- Generación de leads y presencia nacional

10%

OPERACIONES Y ESCALAMIENTO
- Fortalecimiento del equipo comercial
- Implementación en nuevas ciudades
- Mejora de procesos y atención a clientes

5%

DESARROLLO DE SOLUCIONES ESPECÍFICAS
- Integraciones con HIS, ERP y otros sistemas
- Personalizaciones para instituciones de salud
- Nuevos casos de uso y módulos de la plataforma