HIPERCONECTADOS. MÁS SOLOS QUE NUNCA. EL MUNDO SE SIENTE SOLO.











HIPERCONECTADOS. MÁS **SOLOS** QUE NUNCA. EL MUNDO SE SIENTE SOLO.

PORQUE LO HUMANO NO SE REEMPLAZA.









PROBLEMAS



SOLEDAD CRECIENTE

5,4 M de personas viven solas en España.

2024 - **82.991** divorcios

IMPACTO HUMANO

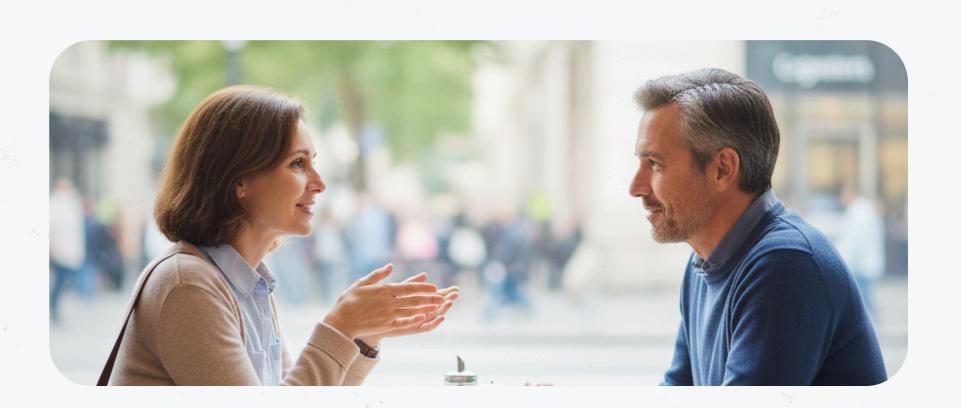
1 de cada 5 se siente sola (OMS).

APPS QUE CANSAN

78% se siente agotado tras usarlas (Forbes).

LAS SOLUCIONES ACTUALES NO ACOMPAÑAN.







No es una idea, es una solución testada y validada. Usamos tecnología solo para acercar personas afines.

COMPATIBILIDAD REAL

Sin fotos ni chats.

Algoritmo entrenado con criterio humano.

ESPACIOS CUIDADOS

Restaurantes validados: seguros y discretos.

ACOMPAÑAMIENTO CERCANO

Antes, durante y después. **Feedback constante.**



EMYRA

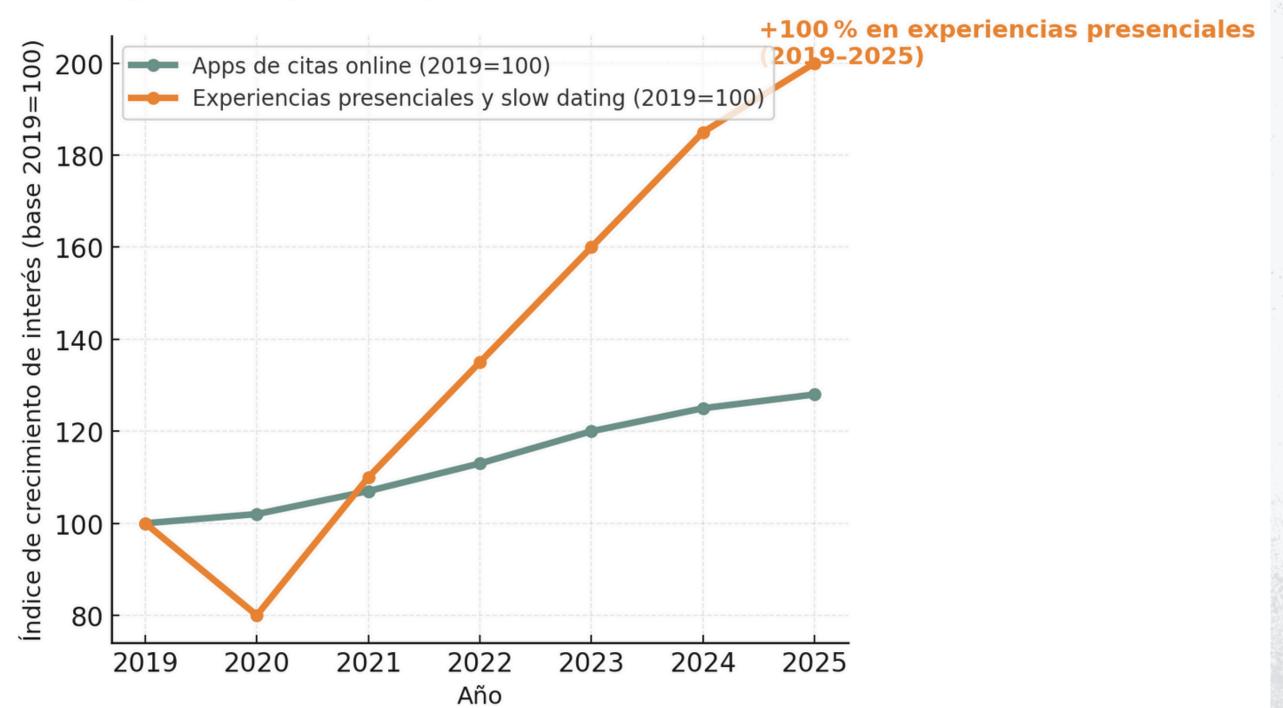
DE MIRAR AL OTRO CON EMPATÍA.

DE RECUPERAR LA MIRADA.



EL MOMENTO ES AHORA

Tendencia global: auge de experiencias presenciales (2019-2025)



Búsquedas slow dating near me (+115 % 2019–2024) Google Trends

Gasto en experiencias sociales +100 % postpandemia (Statista 2023)

Fatiga digital: 78 % de usuarios de apps se sienten agotados. Forbes Health (2024) Migración a presencial.

VALIDACIÓN DE MERCADO MERCADO

USUARIOS REGISTRADOS MOMENTOS CELEBRADOS **ALIANZA**

REPETICIÓN

+1000

+300

24 LOCALES

62%

En 18 meses.
Validación 100%
orgánica durante el piloto

En 5 localidades

3,7 momentos al mes por usuario



EL MODELO FUNCIONA

VALIDACIÓN SOCIAL Y MEDIÁTICA 🕡



EMYRA NO SOLO FUNCIONA. INSPIRA, EMOCIONA Y GENERA CONVERSACIÓN.

Reconocidos por medios regionales por nuestro enfoque innovador en conexiones humanas.

Ha sido **mi primera experiencia** de este tipo y puedo decir que ha superado mis expectativas. El local así como el chico han sido correctos y me he sentido cómoda con la situación.

Es la primera vez que voy a una cita a ciegas. Estaba algo nerviosa, pero todo resultó muy sencillo, una buena experiencia. Gracias por hacerlo fácil.

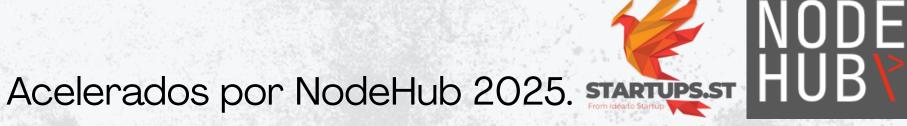


EL DIARIO MONTAÑES



Me parece una buena forma de conocer a mi naranja entera, han sido personas agradables y educadas. La experiencia ha sido positiva, espero tener suerte más adelante, gracias por este proyecto tan bonito!!!



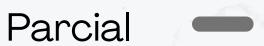


COMPETENCIA EMYRA COMBINA Y LO PRESENCIAL

EMYRA COMBINA LO MEJOR DE LO DIGITAL Y LO PRESENCIAL

Presente

Ausente

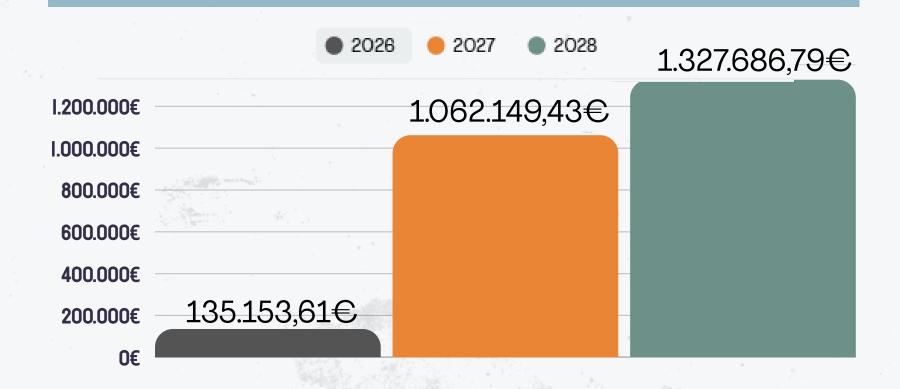




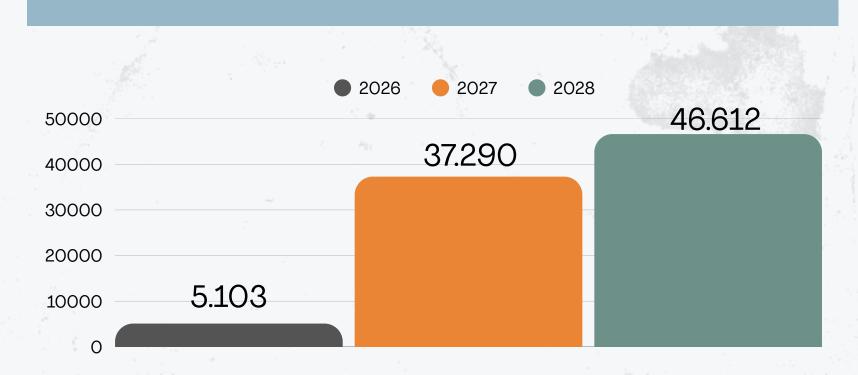
Factores Diferenciales	EMYRA	Apps	Speed Dating	Agencias tradicionales
Conexión humana 1:1				
Sin fotos, ni chats vacios				
Espacios validados y seguros				
Modelo escalable y medible				

EMYRA se posiciona donde las apps y los métodos clásicos no pueden llegar.

INGRESOS (VENTAS SIN IVA)







MODELO NEGOCIO

Ingresos consolidados en un modelo claro y estable:

77 % experiencias presenciales 22 % suscripciones 1 % publicidad.

DONDE ESTÁBAMOS 2019-2023



Q3 2019

Q1 **2020**

Q2 **2022**

Q1-Q4 **2023**

Primeras experiencias grupales (modelo semilla).

Único restaurante -Encuentros grupales.

Por petición se incrementa de 1/mes a 2/mes

Interrupción por pandemia.

Reactivación y validación manual del algoritmo.

Primeros datos de recurrencia y satisfacción.

Se amplian alianzas con 6 locales en Santander. Lanzamiento del MVP web.

Gestión interna manual pero operativa.

Sin inversión en marketing.

El modelo funciona, genera engagement y valida la hipótesis de conexión presencial.

Incremento a 24 locales.

DONDE ESTAMOS 2024-2025



Q32024

Q1 **2025**

Q2 **2025**

Q2-Q4 **2025**

Crecimiento orgánico.

Aumento usuarios y Momentos.

Validación de demanda y consolidación del modelo presencial.

El sistema manual alcanza su límite de capacidad, tras aparecer en prensa por San Valéntin.

Se suspende temporalmente para rediseñar la arquitectura tecnológica. Desarrollo nuevo sistema con IA.

Optimización del algoritmo de afinidad (core del sistema).

Automatización procesos para los momentos y gestión interna.

Integración de scraping inteligente para alianzas EMYRA entra en el programaa de aceleración NodeHub.

Impulso estratégico y validación del enfoque de escalibilidad.

Plan de expansión diseñado para Asturas, País Vasco y Castilla y León

HACIA DÓNDE VAMOS 2026-2028



Q1**2026**

Q2-Q4 **2026**

2027

2028

Inicio del escalado controlado.

Nuevas ciudades fuera de Cantabria. Expansión sostenida.

Red estable de locales verificados.

Ingresos recurrentes y control operativo. Rentabilidad consolidada Escala nacional y liderazgo

NUESTRO EQUIPO



Álvaro Polidura Recio (CEO)

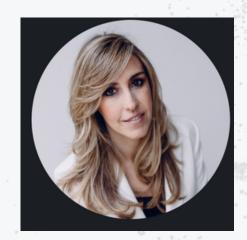
Emprendedor con más de 15 años en hostelería y ocio. Gestión operativa y alianzas con locales.



Gisela Haag (CTO)

Ingeniería de software con experiencia en plataformas escalables.

Responsable del cambio de la arquitectura técnica.



Sonia Gómez-Salazar López (CMO)

Consultora digital y formadora en IA aplicada. Experiencia de usuario y crecimiento de marca.



Antonio Duarte (Ingeniería IA)

Aplicación de IA al algoritmo, sistema y procesos.



GRACIAS PORQUELO HUMANO NO SEREEMPLAZA









¡RECOMIENDANOS!