NEXOQ KICK

Copiloto empresarial

Consulta inteligente de la información real del negocio, en lenguaje natural y desde la IA que la empresa ya usa.

Ronda de Inversores FIDBAN Ecuador

Nexo Quality S.A.S.

Guayaquil, Ecuador

EL PROBLEMA

Preguntas como **¿cuánto facturamos este mes?**, **¿qué productos se venden más?** o **¿qué clientes tienen pagos pendientes?** exigen revisar archivos, entrar a varios sistemas y pedir reportes a otras personas.

La respuesta depende de alguien disponible o de un reporte actualizado, y el problema se multiplica con cada sucursal, área o sistema nuevo. Además, toda empresa siente presión por adoptar IA, pero pocas saben cómo conectarla a su información real.

LA SOLUCIÓN

Una capa (MCP) que conecta las fuentes de datos de la empresa con la IA que ya utiliza: ChatGPT, Claude, Gemini o Copilot. Se consulta en tiempo real, sin preparar ni cargar archivos.



Excel, ERP, CRM, inventarios, facturación, bases de datos y APIs. No reemplaza ningún sistema.

CÓMO SE IMPLEMENTA

1. Diagnóstico. Qué información genera el negocio, dónde está y qué preguntas debe responder.

2. Implementación. Se conecta el MCP a las fuentes reales y se configura la IA elegida.

3. Validación. Pruebas con preguntas reales contra la fuente hasta confirmar exactitud.

SEGURIDAD DESDE EL DISEÑO

Permisos definidos por conexión y por usuario.

Solo información autorizada: la IA ve lo que la empresa habilita.

Solo lectura: consulta sin modificar los registros originales.

Independiente del modelo: no está atado a un proveedor de IA.

MODELO DE NEGOCIO

Kick Discovery

Diagnóstico pagado, mapa de fuentes y viabilidad.

Implementación

Pago único: conexión, permisos, integración y pruebas.

Operación mensual

Suscripción: soporte, mantenimiento e infraestructura.

Expansión

Nuevas áreas y fuentes dentro del mismo cliente.

Por qué escala: cada implementación reutiliza conectores, plantillas y metodología; cada cliente nuevo requiere menos esfuerzo técnico.

MERCADO Y CANALES

Cliente objetivo: empresas con gerencia activa que dependen de reportes y manejan varias fuentes. Prioridad: distribución, retail, salud y servicios B2B.

Canales: LinkedIn, web y referidos; alianzas con implementadores de ERP/CRM, consultoras y firmas contables.

Ruta: piloto y validación en Ecuador; luego expansión a Colombia y Perú.

POR QUÉ NEXOQ

NexoQ ya desarrolla software, automatizaciones e integraciones de IA para empresas de Ecuador y Colombia en salud, retail, legal, logística y educación.

Equipo: Luis Ramírez (CEO y cofundador) · Cleibert Mora (CTO y cofundador) · Guido Ramírez (control y contabilidad) · Luis David (comercial y contenido) · Juan (desarrollo).