

IHS

INNOVATION
HANDLING
SERVICES

RONDA DE INVERSORES CÁMARA DE COMERCIO DE TORRELAVEGA

DIC. 2019

- IHS surge de la necesidad de la empresa INGEMOTIONS de dar un soporte mecánico a sus proyectos de automatización.
- PROMOTORES IHS
 - SANTIAGO SÁNCHEZ MARTÍNEZ. 17 años de experiencia acumulada en diversos puestos técnicos de responsabilidad: PLÁSTICOS VANGUARDIA (PERTENECIENTE AL GRUPO ARMANDO ÁLVAREZ), MECANOR (HOY TEKNIAMPUERO), MAES, FORMAS PACK.
 - RAMÓN MENOCA SÁNCHEZ. 19 años de experiencia en diseño Industrial: COTA HISPANIA, MAES.
 - INGEMOTIONS 2.010 S.L. Fuerte presencia empresarial en Cantabria, dirigida por César Oruña Poo con abultada experiencia en puestos de responsabilidad técnica en diversas empresas de la región como EDSCHA.

«MISIÓN: HACER INGENIERÍA TIPO "IKEA" TANTO PARA FABRICAR COMO PARA MANTENER.»

- OBJETIVOS
 - DIVERSIFICACIÓN TANTO EN SECTORES COMO EN LÍNEAS DE NEGOCIO.
 - SECTORES: AUTOMOCIÓN, VIDRIO, CONSTRUCCIÓN DE CILINDROS, LOGÍSTICA, ALIMENTACIÓN, FUNDICIÓN.
 - LINEAS DE NEGOCIO. Innovación (maquinaria especial): producto nuevo al año (máquina de poros), Producción; mantener lo que sabemos hacer por experiencia, utillajes (emisión de informes para la certificación de útiles y/o utillajes).
 - FACTURACIÓN: Objetivo primer año: 500 k€ (hoy estamos ya a 542 k€).
 - ALCANCE NACIONAL E INTERNACIONAL.

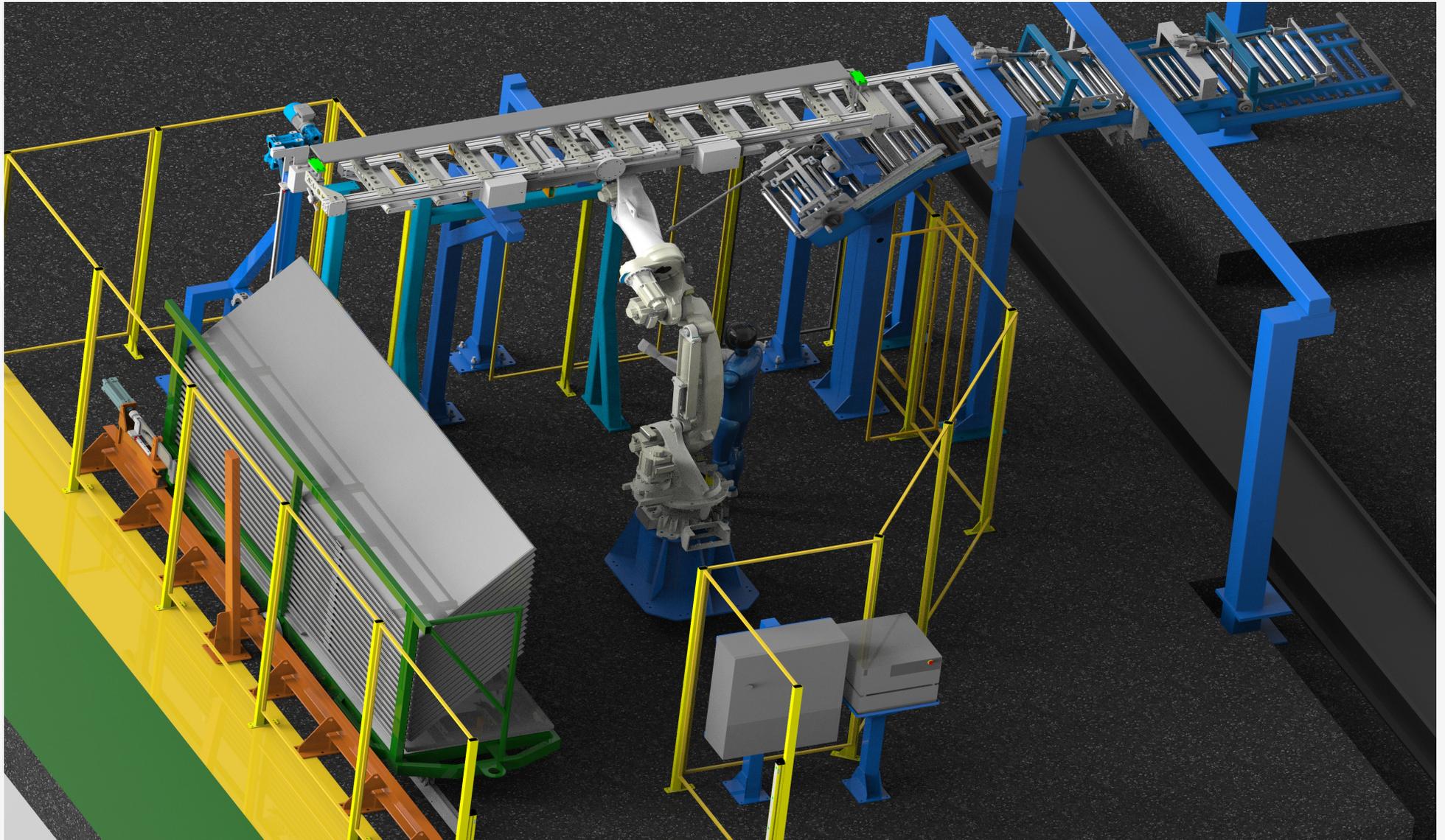
NUESTRO EQUIPO HUMANO

IHS | INNOVATION
HANDLING
SERVICES



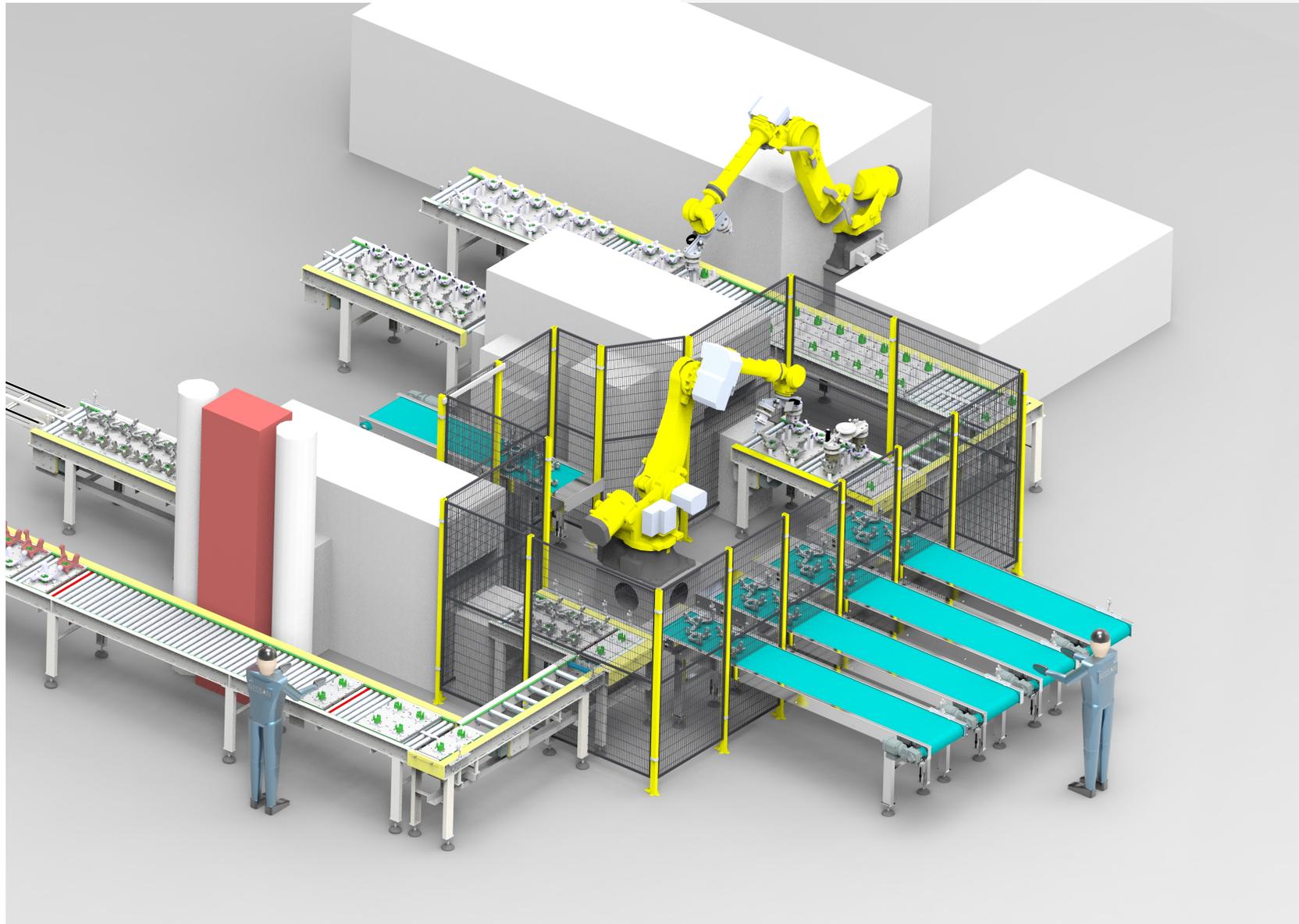
NUESTROS SERVICIOS

IHS
INNOVATION
HANDLING
SERVICES



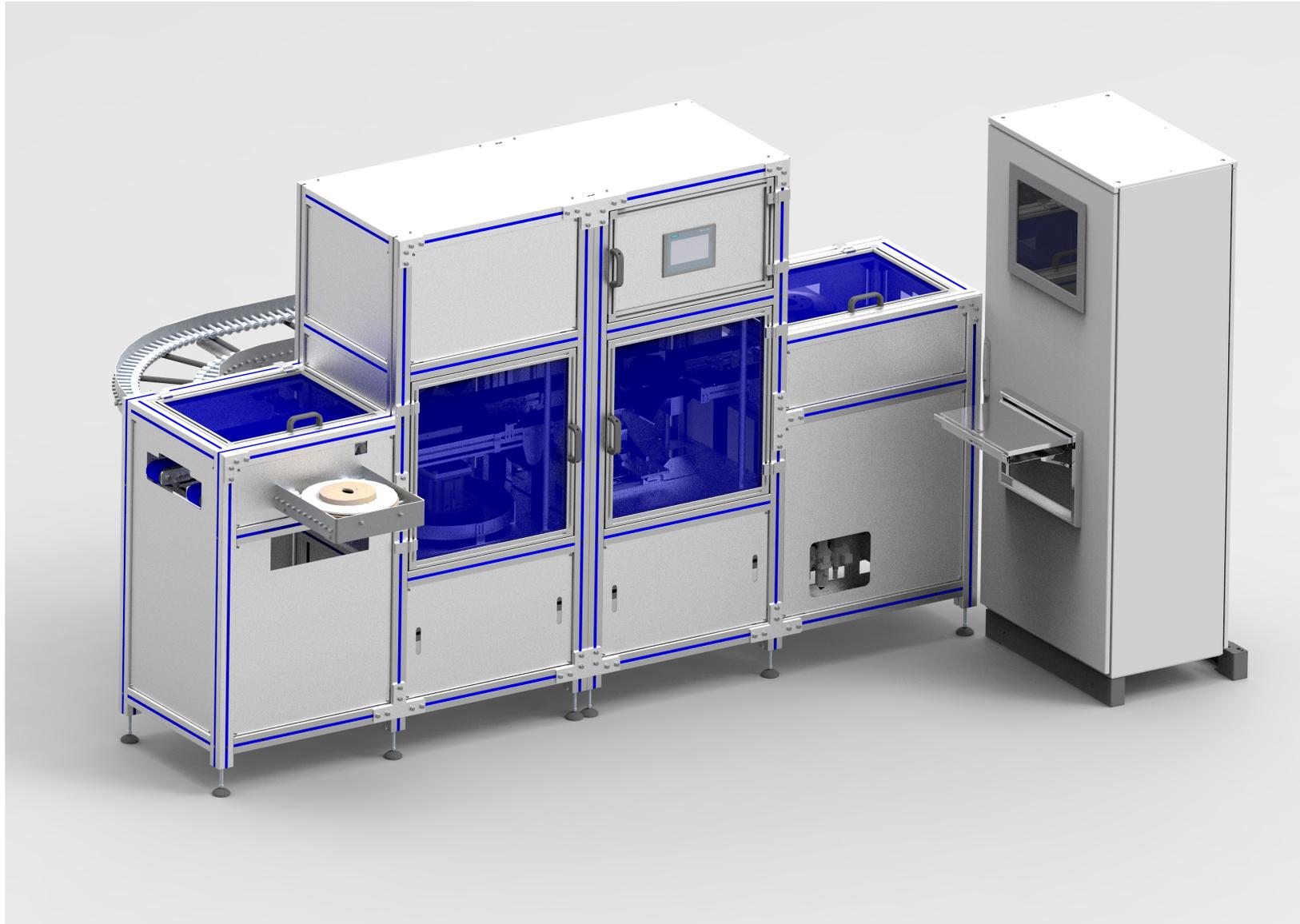
NUESTROS SERVICIOS

IHS
INNOVATION
HANDLING
SERVICES



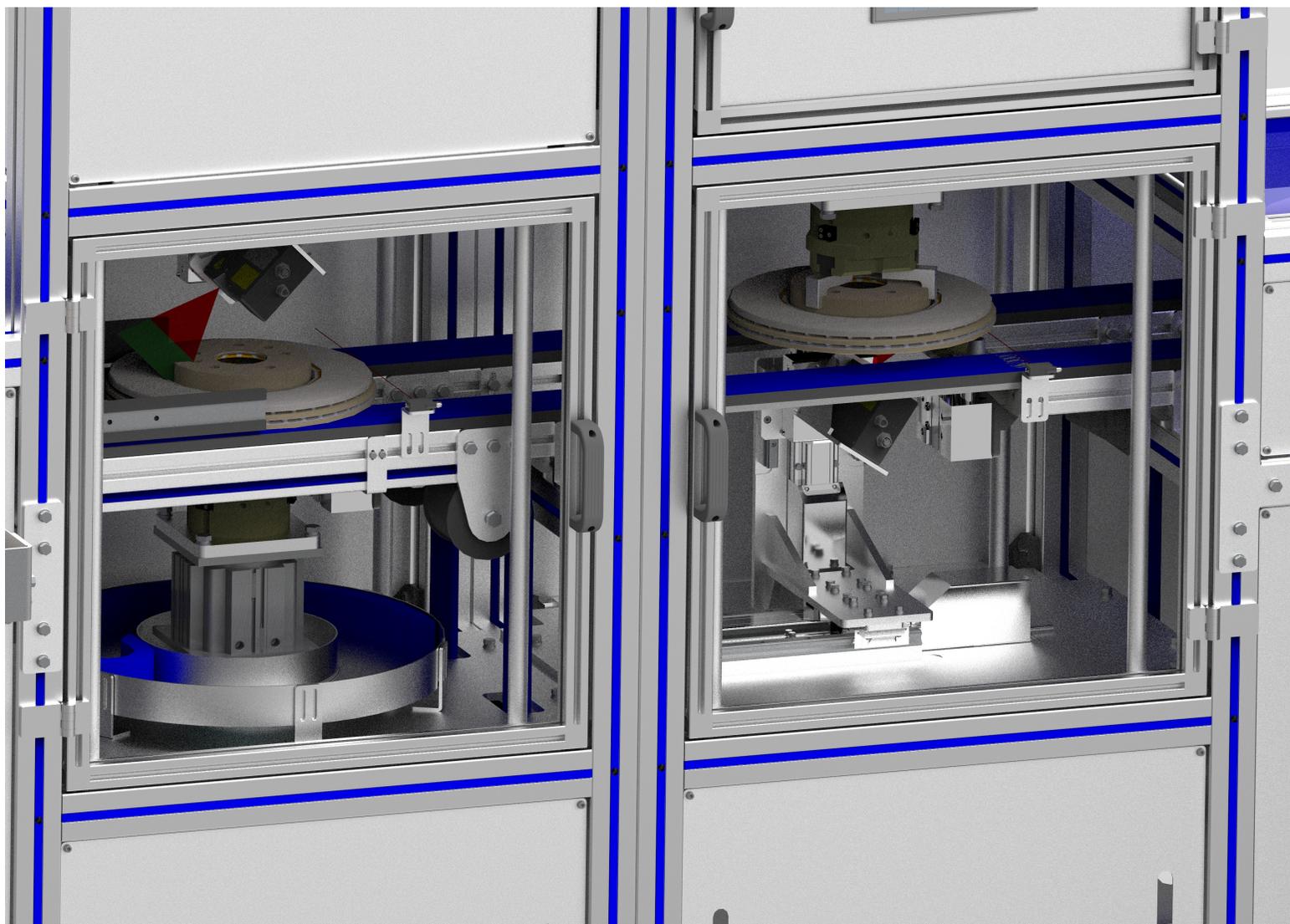
PRODUCTO DEL AÑO 2.019: MÁQUINA DE POROS

IHS | INNOVATION
HANDLING
SERVICES



PRODUCTO Y SERVICIO AÑO 2.019: MÁQUINA DE POROS

IHS | INNOVATION
HANDLING
SERVICES



PRODUCTO Y SERVICIO AÑO 2.019: MÁQUINA DE POROS

IHS

INNOVATION
HANDLING
SERVICES



- COMERCIALIZACIÓN DEL PRODUCTO DE POROS. ASISTENCIA A FERIAS, VISITAS COMERCIALES A PARTIR DE CLIENTES CONOCIDOS.
- PRODUCTO NUEVO 2.020
 - FUGÓMETROS, ENFARDADORAS, (POR DEFINIR).
 - CÉLULAS DE PALETIZADO ROBOTIZADAS ÁGILES Y DINÁMICAS PARA QUE LA PUESTA A PUNTO SEA RÁPIDA (1 SEMANA).
 - AGV PROPIOS (TALENTO + COMERCIALIZACIÓN). BUSQUEDA DE PROYECTO I +D+i
- AFIANZAR EL ALCANCE REGIONAL.
- AUMENTAR LA PRESENCIA NACIONAL
- EMPEZAR EL ALCANCE INTERNACIONAL (AYUDA PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE NUESTRO PRODUCTOS Y SERVICIOS. NO CERRAMOS FRONTERAS).
- BUSQUEDA DE UNA NAVE COMÚN CON NUESTRO PARTNER TECNOLÓGICO (INGEMOTIONS, AMPERSAN).



www.ihandlings.com

