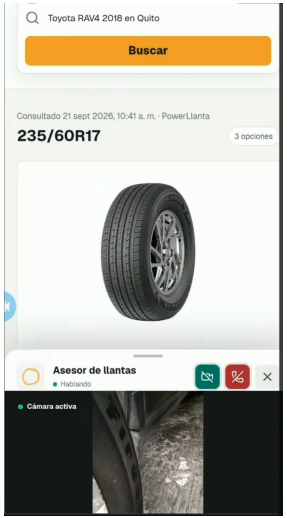
Problema

Cotizar llantas a ciegas es frustrante, y perder horas en una serviteca para instalarlas es inaceptable.



Solución: TALLER A DOMICILIO 24x7



Búsqueda Inteligente: El cliente escanea su llanta con la cámara del móvil; nuestra IA de voz lo guía y hace el *match* exacto de inventario.

Compra 24/7: Cierre 100% digital (IA + Asesores).

Agendamiento / SOS: Despacho preciso mediante geolocalización y diagnóstico previo por WhatsApp.

Taller en Casa: Montaje y balanceo en el garaje del cliente con tracking.



¿Por qué es altamente escalable?

- **Modelo “Ligero en activos”:** Escala con Agentes IA y furgonetas equipadas, evitando costos altos de locales físicos.
- **Adquisición Orgánica:** Capturamos demanda existente de llantas con una experiencia superior.
- **Control Total:** Garantizamos calidad, tiempos y datos propios, sin intermediarios.
- **Disponibilidad:** Ventas en horarios y días que las servitecas cierran.

- **Up-Sell en Sitio:** Balanceo | Baterías | Frenos | Aceites | Bujías

SOM: Oportunidad de Mercado en Ecuador

Proyección basada en el parque automotor de 5M de vehículos

TAM • Mercado Total

$500M / a

- 5M autos en Ecuador
- Cambio c/4 años
- $100 por llanta promedio

SAM • 40%

$200M

- Parque automotor de:
- Quito, Guayaquil y Sto. Domingo

~ 2M autos

SOM • Meta 5%

$10M

- 68 ventas/día combinadas
- Venta directa + Up-Sell en sitio.

Utilidad Neta (10%)

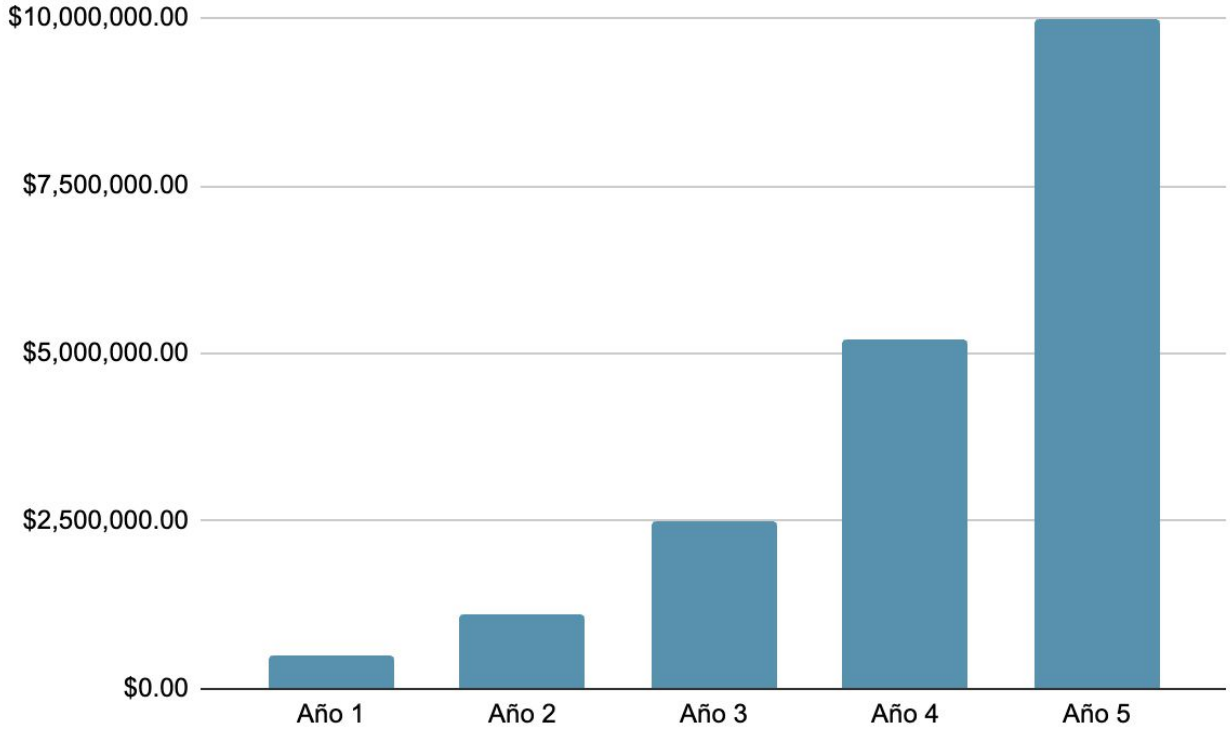
$1M

USD / Anual al 5to año.

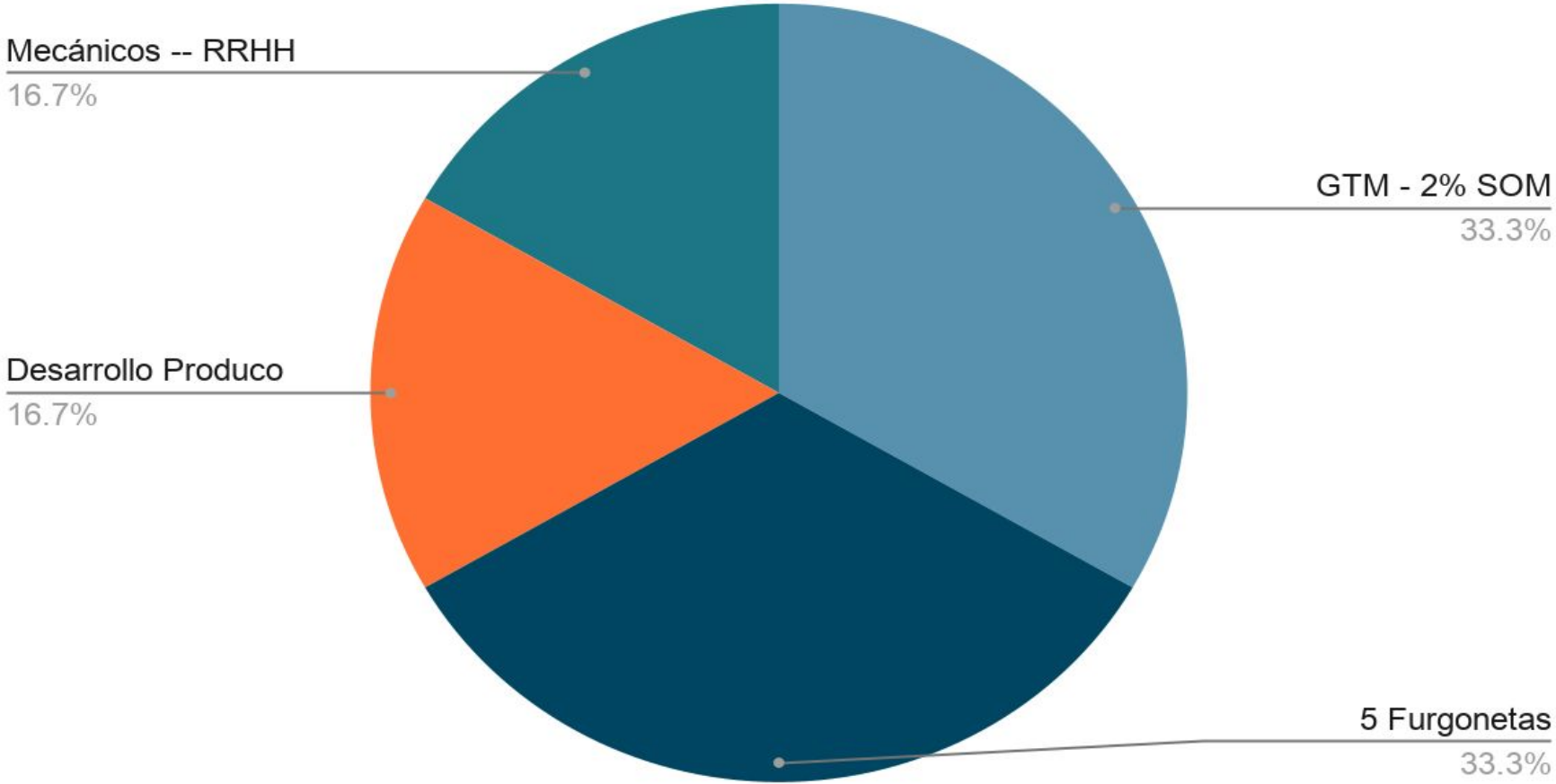
• Margen neto estimado con operación optimizada 24/7

Fuente: Aeade / Forbes Ecuador (2025)

Proyección a 5 Años (CAGR 111%)



Ronda de Inversión $300.000,00



Equipo:

Psi. Paulina Cárdenas, 10+ años Talento Humano



Ing. Luis Guaman, 20+ años IT startup founder.



Nvidia Inception - Google Startup - Amazon Activate - i3Lab - Endeavor