Mayor recupero en pérdidas totales: hasta un 25% sobre el valor de remate actual

Vehiclar entrega al comprador particular un informe técnico independiente de cada vehículo en remate. Con información, el comprador final puja más alto y el margen que hoy captura el intermediario se convierte en recupero para la compañía.

01 · DIAGNÓSTICO

Lo que ocurre hoy

- Los vehículos llegan a remate sin información técnica sobre su estado.
- Sin esa información, el comprador final participa poco. La adjudicación queda en manos de intermediarios que reparan para revender.
- El intermediario captura un margen **cercano al 25% o más**. Ese valor hoy no lo recupera la compañía.

02 · BRECHA

Dónde se pierde el valor



La brecha del intermediario es el valor que Vehiclar devuelve a la compañía como mayor recupero.

03 · CASO REAL · RAM 1500 2022, CONCEPCIÓN · SEPTIEMBRE 2026

Adjudicación $8.180.000 sobre el recupero esperado

Recupero esperado	Adjudicado	Sobre lo esperado
$15.000.000	$23.180.000	+$8.180.000

El comprador, un particular de región orientado por Vehiclar sobre el precio de puja, igualmente pagó **$6,8 millones menos** que el valor de mercado ($30.000.000).


Retiro en el remate


Entrega

04 · CÓMO LO HACEMOS

Informe técnico generado con inteligencia artificial

Un modelo de IA que aprende de presupuestos de reparación y costos reales genera, para cada vehículo, un informe técnico independiente de su **estado, costo y plazo de reparación**. Así el comprador sabe hasta cuánto pujar.

+ Red de talleres y repuestos alternativos + Acompañamiento hasta la entrega

Independiente de las partes

El informe no lo emite la aseguradora ni la casa de remate, que tienen interés en el resultado. Esa independencia da credibilidad al comprador final y le permite **pujar más alto**.

05 · MODELO DE COLABORACIÓN

Sin costo para la compañía. Un modelo de colaboración.

Vehiclar cobra al comprador particular. A la compañía le pedimos compartir información que ya genera en su gestión de siniestros.

$0 para la aseguradora

INFORMACIÓN QUE COMPARTE LA COMPAÑÍA

INFORMACIÓN CLAVE

1 **Presupuestos de los vehículos próximos a salir a remate**
Permite tener el informe listo antes de la puja.

2 **Historial de siniestros y presupuestos de taller**

Con esta información, los informes son más precisos y **las adjudicaciones de la propia compañía son más altas**.

06 · RESULTADOS ESPERADOS

Eliminar al intermediario
Que el valor quede entre la compañía y el comprador particular.

Volver a asegurar estos vehículos
Con trazabilidad técnica de su reparación.

Mayor tasa de recupero → **Menor costo neto de siniestros** → **Primas más competitivas** → **Mayor competitividad en el mercado**

Vehiclar. 10 años en remates de vehículos siniestrados y más de 200 vehículos reparados.
nataliajordan@vehiclar.com

vehiclar.com