



www.wypo.es

Elena Ansótegui

CEO

elena.ansotegui@wypo.es | 692

735815

[LinkedIn](#)



Equipo

1(CEO) , 10 (Operaciones), 2 (Marketing)

CapTable

Elena Ansótegui	30%
Tower Valley S.L.	39%
Kai Capital	25%
Otros	6%

Equity Story

Financiación mediante recursos socios actuales
Ronda actual 650k

Fintech/Protech

B2B

IaaS

Wypo es la plataforma hipotecaria digital que conecta usuarios y bancos, con tecnología única en el sector y preparada para escalar. En un contexto en el que las entidades financieras cierran oficinas y pierden eficiencia en su modelo digital, surge Wypo como una infraestructura capaz de eficientar el proceso hipotecario de la banca.

La Protech/Fintech va a cerrar 2025 con un crecimiento x2,5 y prevé alcanzar el break even en el Q4 de 2026.

Un ecosistema de datos propios cuyas capacidades de venta cruzada proyectan un crecimiento de los ingresos exponencial.

Wypo está certificada como empresa emergente por ENISA (50% deducción por inversión).

Modelo económico

Clientes: Entidades financieras.

Monetización: CPA 0,6% capital prestado hipoteca formalizada.

Facturación

Inicio actividad Q2 2023.

Ventas 2023:	16 k€
Ventas 2024:	187 k€
Previsión 2	450 k€
Previsión 2026:	1,3 M€

Unit Economics

LTV	1.135€
CAC	595€
CAPITAL PRESTADO (formalizado)	88M€

KPIs Relevantes

BANCOS (+15): Santander, Caixa, Sabadell, Unicaja, Kutxa Bankinter, Abanca, Deutsche Bank, Laboral Kutxa, etc.

USUARIOS: +70K

Crecimiento x6 en hipotecas gestionadas 2023–2025.