VEHICLAR

Mayor recupero en pérdidas totales

> Un informe técnico independiente para el comprador particular. Con información, puja más alto y el margen del intermediario vuelve a la compañía.

01 · DIAGNÓSTICO

Lo que ocurre hoy

1

Los vehículos llegan a remate **sin información técnica** sobre su estado.

2

El comprador final participa poco. Adjudican **intermediarios que reparan para revender**.

~25%

o más es el margen que captura el intermediario. **Ese valor no lo recupera la compañía.**

02 · BRECHA

Dónde se pierde el valor

Aquí se pierde el valor



La brecha del intermediario es el valor que Vehiclar devuelve a la compañía como mayor recupero.

03 · CASO REAL · RAM 1500 2022 · CONCEPCIÓN · SEPT. 2026

+$8.180.000 sobre el recupero esperado

Recupero esperado

$15.000.000

Adjudicado

$23.180.000

Sobre lo esperado

+55% **+$8.180.000**

El comprador, un particular de región orientado por Vehiclar, igualmente pagó **$6,8 millones menos** que el valor de mercado ($30.000.000).


Retiro en el remate


Entrega

04 · CÓMO LO HACEMOS

Informe técnico generado con IA

Un modelo que aprende de costos reales

Aprende de presupuestos de reparación y costos reales, y genera para cada vehículo un informe de su **estado, costo y plazo de reparación**. Así el comprador sabe hasta cuánto pujar.

Independiente de las partes

No lo emite la aseguradora ni la casa de remate. Esa independencia da credibilidad y permite **pujar más alto**.

+ Red de talleres y desarmadurias

+ Acompañamiento hasta la entrega

05 · MODELO DE NEGOCIO

Cobramos al comprador particular

3

fuentes de ingreso hoy

CÓMO GENERA INGRESOS VEHICLAR

1 · INGRESO PRINCIPAL

Venta de informes técnicos

USD 15 por informe de cada vehículo en remate.

2

Venta de acompañamiento

USD 500 por vehículo, de la puja a la entrega.

3

Red de talleres y referidos

10% de cada servicio referido.

06 · IMPACTO

Resultados esperados

Eliminar al intermediario

Que el valor quede entre la compañía y el comprador particular.

Volver a asegurar estos vehículos

Con trazabilidad técnica de su reparación.

Mayor tasa de recupero

Menor costo neto de siniestros

Primas más competitivas

Mayor competitividad en el mercado

07 · MERCADO

Una oportunidad de USD 10B, creciendo 7–9% anual

TAM

$10B

Proyectado a crecer entre 7% y 9% anual.

SAM

$2.6B

Brasil, México, Colombia, Ecuador y Miami.

SOM

$70M

Chile.

VEHICLAR

HACIA DÓNDE VAMOS

Estamos construyendo el primer pasaporte técnico digital de vehículos en Chile

Cada diagnóstico, reparación y entrega queda registrado en la historia técnica del vehículo. Hoy ese registro no existe.

---

10 años
en remates de vehículos siniestrados

+200
vehículos reparados

nataliajordan@vehiclar.com
vehiclar.com